



# SINGER News

## Edito



Mieux se connaître, garder et entretenir le lien, présenter les nouveautés des marques SINGER Frères... Tels sont les objectifs du journal SINGER News dont nous sommes fiers de vous présenter le premier numéro. Trois fois dans l'année, nous vous donnerons rendez-vous pour vous apporter un éclairage sur l'actualité de l'EPI, mettre en lumière un de nos clients distributeurs et évoquer l'utilisation de nos produits sur le terrain.

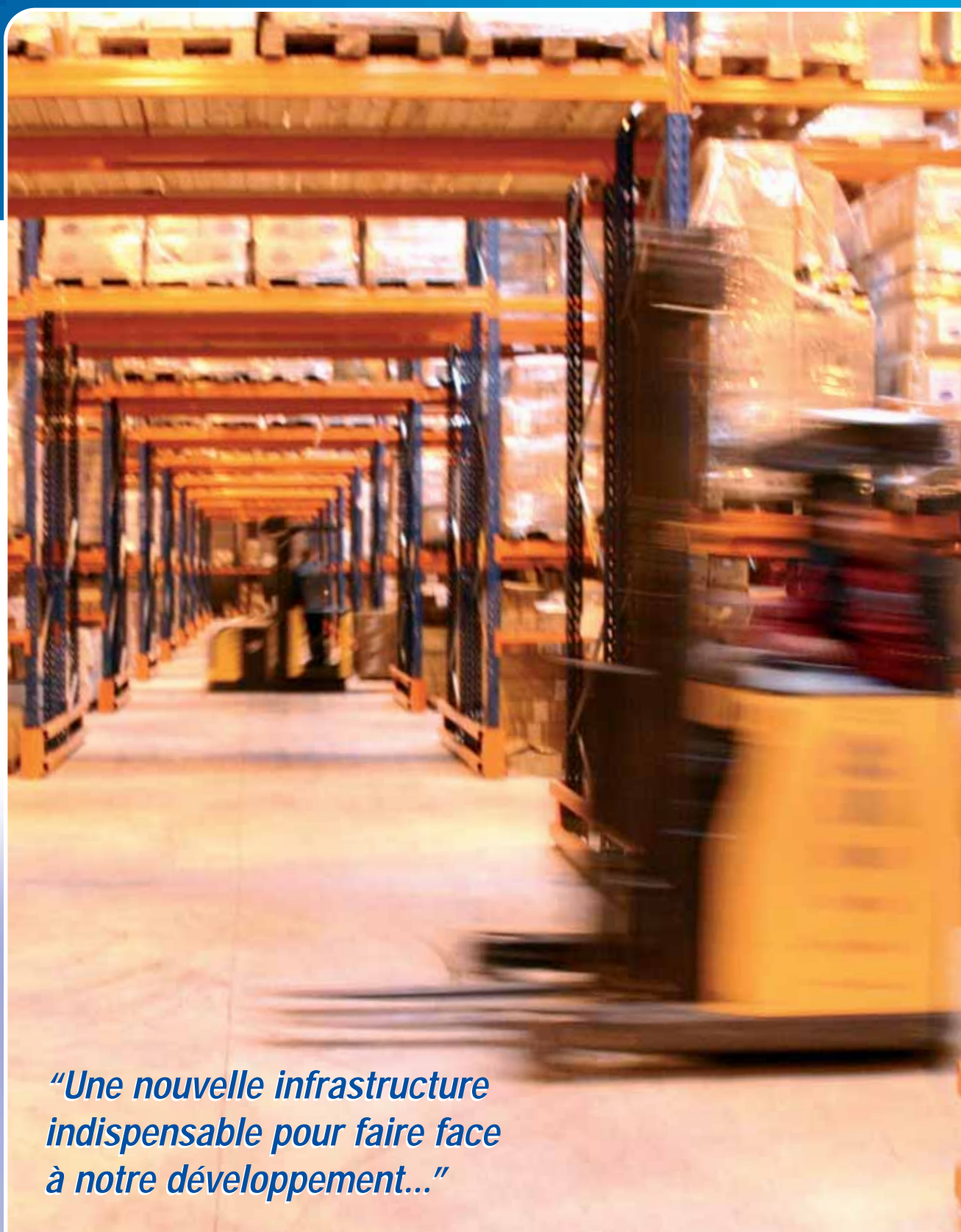
Après avoir été fabricant de gants de protection durant plus de 100 ans, SINGER Frères a mis à profit son expérience et son exigence séculaires pour diversifier sa production à tous les domaines de l'EPI.

Indépendant et fier de l'être, reconnu sur le marché français et international, SINGER Frères dispose aujourd'hui d'une large gamme d'équipements de protection de qualité qui répond à toutes les situations professionnelles présentant un risque.

Cette qualité qui caractérise chacun de nos produits, nous la devons à l'implication et à la fidélité de nos usines partenaires qui respectent les chartes et les suivis d'excellence que nous leur avons imposés. SINGER Frères la doit aussi à ses clients distributeurs qui, en relayant les remarques des utilisateurs, participent directement à l'amélioration de chacun de ses produits.

La force de SINGER frères réside dans cet échange permanent favorisé par une réelle indépendance d'action et de décision. Ce journal en est une excellente illustration...

Laurent et Patrick SINGER



*"Une nouvelle infrastructure indispensable pour faire face à notre développement..."*

## Sommaire

**P2 et P3** Une nouvelle dimension pour un service taille XXL

**P4** Chaque mois, des opportunités prix

**P5** Découvrez FIGOMEX, un distributeur en plein essor

**P6** Pour la sécurité de ses hommes, VATP entreprise du BTP a choisi SINGER Frères

**P7** Les nouveaux produits

# >>> Une nouvelle dimension pour un service taille XXL

*Depuis quelques mois, la société SINGER Frères a déménagé de son site de Longuenesse pour s'installer dans un bâtiment flambant neuf de 5.600 m<sup>2</sup> près de Dunkerque, en bordure de l'autoroute*

*A16. Bureaux et entrepôts sont aujourd'hui rassemblés en une même structure pensée et réalisée pour optimiser l'organisation interne et pour favoriser une logistique efficace. Aussi, ce nouveau bâtiment a*

*été conçu pour accompagner durablement le développement de l'entreprise et conforter son positionnement sur le marché de l'EPI. Visite guidée...*

**“Une page se tourne, un nouveau chapitre commence...”**

Implantée dans ses locaux de Longuenesse (près de Saint-Omer, dans le Pas-de-Calais) depuis 1988, la société SINGER Frères s'est vite retrouvée à l'étroit. La multiplication des gammes et des articles référencés, l'amplitude d'une offre globale d'équipements, le succès des innovations signées SINGER Frères et les axes de développement choisis par ses dirigeants... ont "boosté" l'activité de la société. Cette croissance exponentielle amorcée depuis deux décennies a vite rendu obsolète le bâtiment de Longuenesse, peu adapté aux exigences imposées par le marché toujours plus avide de choix et de réactivité.

Contraints de quitter l'Audomarois, région historique de l'entreprise (par manque d'opportunité, d'emplacement et d'accompagnement), les dirigeants, Patrick et Laurent SINGER, ont opté pour une délocalisation de leur entreprise vers le Dunkerquois, à 35 km du site initial.

En s'offrant un outil à la hauteur de ses ambitions, SINGER Frères vient de tourner une page sur son histoire pour écrire un nouveau chapitre, celui d'un avenir prometteur.

**Un outil adapté aux besoins actuels et futurs de SINGER Frères**

À l'avantage d'une situation géographique idéale, face à l'Angleterre, à mi-chemin entre Bruxelles, Londres et Paris, s'ajoutent les atouts d'une construction moderne, adaptée aux besoins actuels et futurs de SINGER Frères. Les 5.000 m<sup>2</sup> d'entrepôt permettent de stocker en permanence et dans d'excellentes conditions 3,5 millions d'articles (1200 références gérées) répartis sur quatre niveaux, soit 5400 emplacements "palette". L'organisation et la rotation des stocks sont facilitées par l'utilisation d'un nouveau parc matériel composé de gerbeurs électriques équipés de nacelles télescopiques pouvant accéder à

tous les rayonnages et aux quatre quais de chargement. La gestion des entrées et sorties est assurée par un logiciel performant permettant d'optimiser la préparation des commandes et l'adressage des marchandises.



**Evolution des travaux** Ils ont débuté en novembre 2005 pour se terminer en juin 2006.



### Effacité et ergonomie

L'aménagement des 600 m<sup>2</sup> de bureaux et des locaux communs au personnel répond aux mêmes exigences d'efficacité et d'ergonomie. Confort et qualité de l'environnement de travail illustrent le moindre espace. Les différents services ont été

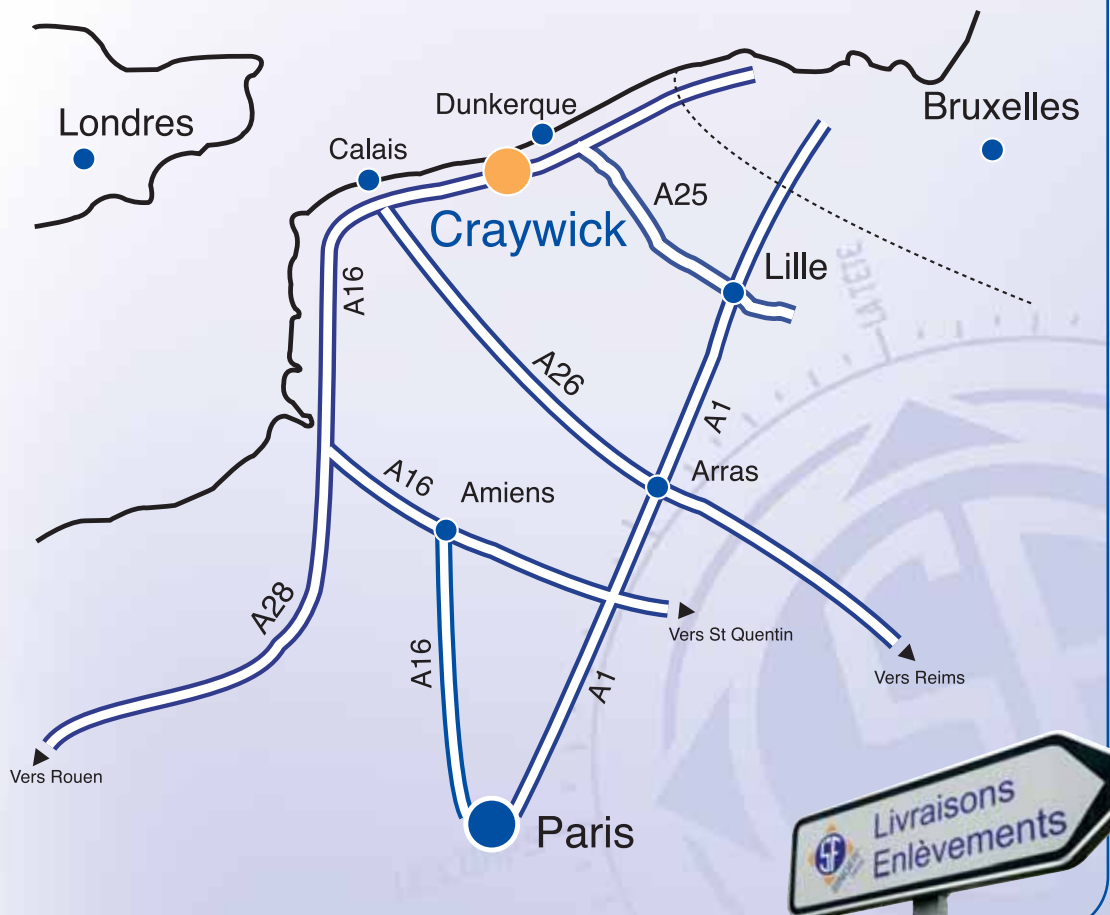
regroupés en fonction de leur organisation pour minimiser les déplacements facilitant ainsi les relations et les transmissions d'informations. Au-dessus du hall d'accueil, un vaste show-room permet aux visiteurs de découvrir les nouveautés de toutes les gammes de produits.



- 5.000 m<sup>2</sup> d'entrepôt
- 3,5 millions d'articles
- 1200 références
- 5.400 emplacements palette.

### “Un emplacement stratégique et judicieux...”

La nouvelle structure de 5.600 m<sup>2</sup> s'élève dans la zone Eurofret de Craywick - Loon-Plage. Cet emplacement est stratégique et judicieux. La proximité du port de Dunkerque permet de raccourcir les délais et donc de réduire les coûts d'approvisionnement. L'accès direct à l'A16, autoroute reliant Paris à l'Europe du Nord, facilite considérablement les déplacements routiers. Par ailleurs, grâce à son implantation au cœur d'une des plus importantes régions industrielles de France, SINGER Frères a pour voisin un vaste panel d'utilisateurs permettant de tester ses produits et de faire évoluer ses gammes.



SINGER Frères S.A.  
 Zone Euro Frêt - Rue de l'Europe - Craywick  
 59 279 Loon Plage France - [www.singer.fr](http://www.singer.fr)



# >>> Tous les mois, Les rendez-vous SINGER

*Ce serait dommage de passer à côté !*

Surveillez bien votre boîte aux lettres ! Pas celle de la Poste mais celle de votre ordinateur car elle est source de bonne nouvelle ! SINGER Frères vous donne rendez-vous chaque mois de l'année pour vous proposer des offres exceptionnelles sur 5 à 10 articles de ses gammes.

Ces offres sont limitées dans le temps (un mois durant), appliquées sur des références précises et proposées suivant un conditionnement pré-établi et non-négociable.

Ces opportunités exceptionnelles vous sont communiquées uniquement par e-mail quelques jours avant le début de chaque opération.

Les commandes se font par le circuit habituel. Chaque mois, ayez le réflexe des opportunités SINGER Frères.

## Côté pratique

Si, à partir d'une de nos opérations, vous désirez mener une campagne promotionnelle auprès de vos clients, il vous est possible de récupérer la mise en page numérique de l'offre, de la personnaliser avec vos coordonnées et vos prix avant de l'envoyer par e-mail à l'ensemble de vos clients.

## >>> Brèves

### VERTISAFE

SINGER Frères à la CCI de Dunkerque

SINGER Frères a participé à une conférence débat le vendredi 2 février à la Chambre de Commerce et d'Industrie de Dunkerque sur le thème des "Travaux en hauteur". À cette conférence, étaient présents les représentants de la CRAM, SOCOTEC, l'APAVE, des entreprises utilisatrices qui relaient leurs expériences et leurs difficultés. Ce fut l'occasion pour SINGER Frères de présenter la gamme d'équipements VERTISAFE et de répondre aux nombreuses questions de l'assemblée sur le fonctionnement d'un système complet d'arrêt de chute.

### LÉGISLATION

REACH entre en vigueur le 1er juin 2007

Après six ans d'après négociations et près d'un millier d'amendements déposés, la réglementation REACH (de l'acronyme anglais qui désigne l'enregistrement, l'évaluation et l'autorisation des produits chimiques) vient enfin d'être adoptée par l'Europe, le 13 décembre 2006.

Son principe est simple : imposer aux industriels, et non aux autorités publiques, d'évaluer les risques toxicologiques découlant de l'utilisation de leurs produits. Chaque substance fabriquée ou importée en Europe en quantité supérieure à 1 tonne devra faire l'objet d'un dossier d'enregistrement, qui sera présenté à la future Agence européenne des produits chimiques. À défaut d'enregistrement, le produit ne pourra être commercialisé. En tout, 30 000 substances sont concernées.

La France a joué un rôle central pour arriver à cet accord, notamment pour demander que les produits les plus dangereux soient remplacés par des substituts, lorsque ces derniers existent et sont moins nocifs.

### SANTÉ PUBLIQUE

La grippe aviaire est de retour

Après six mois de sommeil, la grippe aviaire refait son apparition en Asie, en Afrique, mais aussi en Europe. Face à ce regain d'épizootie, la France vient de décider de renforcer son dispositif de protection et de surveillance contre le virus H5N1, responsable de la maladie. Depuis le début de l'épizootie, en 2003, la grippe aviaire a touché dans le monde 271 personnes et elle en a tué 165.

Offres réservées aux distributeurs

## LES RENDEZ-VOUS SINGER MARS 2007

Des opportunités A NE PAS MANQUER !



**GIL 450**  
Conditionné par carton de 10 pièces  
Taille M à XXI



**6 €<sup>HT</sup>  
,95**  
pièce

**A SAISIR**




**26 €<sup>HT</sup>  
,45**  
la paire




**0 €<sup>HT</sup>  
,39**  
la paire

**PVC 2928**  
Conditionné par carton  
de 100 paires  
Taille unique

# >>> FIGOMEX, à Saint-Herblain

**“SINGER Frères  
a bien compris notre besoin de nous différencier  
et d’apporter souplesse et réactivité”**

Implanté depuis 1992 à Saint-Herblain, dans la périphérie de Nantes, FIGOMEX est un distributeur spécialiste de l’EPI, de vêtements professionnels et de fournitures industrielles. Industries, entreprises et associations de la région nantaise trouvent dans ce magasin de 1200 m<sup>2</sup> un large choix d’équipements de protection individuelle. Parmi eux, les articles et marques SINGER Frères ont trouvé une place de choix et ce, depuis la création de FIGOMEX, il y a 15 ans. Cette fidélité de la première heure mérite quelques explications. Bruno Hervé, créateur et directeur de l’enseigne herblinoise, ne s’est pas fait prier pour nous les apporter...



**SINGER News :** Comment avez-vous créé FIGOMEX ?

**Bruno HERVÉ :** À l’époque, j’étais directeur commercial dans une entreprise à Rennes. Suite au rachat par un grand groupe qui allait décider de tout, j’ai choisi de démissionner et de me lancer dans l’aventure pour créer ma propre

société. Mon épouse a, elle-aussi, quitté son emploi pour lancer à mes côtés FIGOMEX à Saint-Herblain.

**SN :** Que vendez-vous ?

**BH :** Nous vendons des équipements de protection individuelle essentiellement aux professionnels. Ce secteur représente 80 % de notre activité. Les 20 % restants résident dans la vente d’outillage, des tuyaux et raccords, ainsi que du matériel de signalisation.

Nous faisons appel à environ 300 fournisseurs pour référencer en permanence 2.700 articles. Nous réalisons un chiffre d’affaires annuel de 3,4 millions d’euros avec un effectif de 15 personnes.

**SN :** Faites-vous partie d’un groupe ?

**BH :** Oui, mais d’un groupe d’indépendants. Il s’agit d’Action Pro constitué de 15 sociétés indépendantes comme la notre. Ce groupe dégage un chiffre d’affaires de 30 millions d’euros et représente 55 commerciaux répartis sur toute la France. Il nous permet de créer une véritable synergie et de mutualiser des moyens pour acheter en grande quantité, donc au meilleur prix, éditer un catalogue ou encore mettre en ligne un portail internet commun ([www.action-pro.fr](http://www.action-pro.fr)).

**SN :** Depuis toujours, FIGOMEX est un distributeur privilégié des produits SINGER frères. Quelles sont les raisons de cette fidélité ?

**BH :** Quand mon épouse et moi avons créé FIGOMEX, nous sommes partis de zéro, sans aucun client. Il nous fallait nous démarquer d’emblée et nous imposer sur le marché avec des produits de qualité au meilleur prix, ce que nous avons trouvé chez SINGER Frères. Patrick et Laurent SINGER nous ont tout de suite fait confiance, ce qui nous a permis de nous lancer dans de bonnes conditions. Depuis, les relations entre FIGOMEX, le groupe ACTION Pro et SINGER Frères, sont excellentes. Il faut dire que nous parlons le même discours, celui des indépendants ayant besoin de souplesse et de réactivité. Souplesse dans les commandes et les livraisons et réactivité dans l’innovation ou la modification des produits.

**SN :** Chez vous, quels sont les produits SINGER Frères les plus recherchés ?

**BH :** Indiscutablement, ce sont les gants. Ils représentent environ 70 % de la totalité des produits SINGER Frères que nous proposons. Viennent ensuite les vêtements contre le froid et la pluie, les

casques anti-bruit, et les chaussures “running”. Ces dernières sont très appréciées par nos clients pour leur look tendance et leur qualité de fabrication. Nous en avons d’ailleurs plusieurs paires en réserve. Nos clients sont également amateurs des lunettes de sécurité. En général, la demande de nos clients se porte essentiellement sur les produits d’EPI basiques. Mais une tendance vers des produits plus haut de gamme et au design soigné se confirme de jour en jour.

**SN :** Qu’appréciez-vous plus particulièrement dans les produits SINGER Frères ?

**BH :** Le suivi et la constance dans la qualité de fabrication. Même sur ses modèles basiques, SINGER Frères a su fidéliser ses partenaires pour produire des articles de qualité constante. Pour l’utilisateur habitué à utiliser tel ou tel article, c’est la garantie de retrouver toujours le même produit.

**SN :** Constatez-vous une évolution du marché de l’EPI ?

**BH :** Ce n’est pas un secret, le secteur de l’industrie est en récession depuis plusieurs années avec des repercussions directes sur la vente d’EPI dans ce domaine. Par contre, le secteur des services se développe considérablement. Il faut donc s’adapter et adapter constamment les produits d’EPI aux nouveaux besoins. SINGER Frères a su répondre à cette mutation en élargissant sa gamme et en proposant toujours plus d’innovations.

Interview

## SINGER Frères se démarque

A l’origine, reconnu pour sa fabrication de gants de protection en cuir de grande qualité, SINGER Frères a depuis largement diversifié son activité pour proposer à ses distributeurs une offre globale qui se décline en 9 marques fortes :

<b>Goldex</b>	protection des mains
<b>Headguard</b>	protection de la tête, du visage et de l’ouïe
<b>SAFETREK</b>	protection des pieds
<b>VertiSafe</b>	protection anti-chute
<b>Vetpro</b>	protection du corps
<b>secureva</b>	protection des yeux
<b>BOLDAIR</b>	protection des voies respiratoires
<b>unik</b>	usage unique et hygiène
<b>Prosur</b>	gamme économique multi-protection



### Infos société FIGOMEX

Effectif : 15 personnes  
C.A. : 3,4 millions d’euros  
Implantation : Saint-Herblain  
Activité : Distributeur EPI  
Tél. : 02 28 07 21 48  
Fax : 02 28 07 21 50

# >>> Pour la sécurité de ses hommes, VATP entreprise du BTP a choisi les EPI Singer®

*“Les marques SINGER Frères... pour que la protection individuelle de mes salariés sur les chantiers soit garantie et sans souci.”*

Implantée depuis 20 ans à Aire-sur-la-Lys (Pas-de-Calais), VATP est une entreprise indépendante de travaux publics qui emploie un peu plus de 195 personnes et qui réalise de nombreux chantiers au Nord de Paris, tant dans le domaine de la voirie et de l'assainissement que dans celui de la construction de bâtiments industriels.

Le dynamisme de cette entreprise reconnue pour sa qualité d'organisation sur le terrain, est insufflé par son PDG, Jacques Combe. Particulièrement attaché au bien-être de ses employés et à la qualité de leurs conditions de travail, Jacques Combe a choisi les produits SINGER Frères pour offrir à son personnel des équipements de protection individuelle de qualité. Nous lui avons demandé pourquoi...

## Rencontre avec Jacques COMBE, PDG de VATP (Voirie Assainissement Travaux Publics)

**SN :** La protection individuelle de vos salariés est-elle une de vos préoccupations prioritaires ?

**Jacques Combe :** Certainement. Dans notre métier, tout ce qui touche à la sécurité est primordial. Nous sommes engagés auprès de nos clients pour réaliser des chantiers dans des délais déterminés et de plus en plus courts. Nous n'avons pas le droit à l'erreur. Et pourtant, sur les chantiers de TP comme pour le bâtiment, tous les risques sont présents : utilisation d'engins et d'outils coupants, perforants et lourds, instabilité du terrain, fortes charges, éclats, poussières, bruits, utilisation de produits toxiques sans parler des conditions météorologiques et des risques provoqués par les tiers. Nous avons toujours été au-delà de la réglementation en vigueur pour offrir à nos salariés des équipements de protection complets et performants.

**SN :** Quels équipements utilisez-vous ?

**Jacques Combe :** Nous équipons notre personnel des pieds à la tête, au cas par cas, c'est-à-dire en fonction des chantiers et des risques encourus. Chaussures, vêtements, baudriers, casques, lunettes, casques anti-bruit, bouchons, masques respiratoires, etc...

**SN :** Quels critères guident vos choix ?

**Jacques Combe :** Dans l'ordre : la qualité, le confort, la fiabilité, la fonctionnalité et le prix. Il y a aussi le critère important de la praticité qui entre en jeu. Je prends pour exemple le casque de chantier avec visière intégrée qui oblige le porteur à avoir toujours sur lui une protection visuelle, en cas de nécessité...

**SN :** Pourquoi avez-vous choisi vos équipements parmi les gammes SINGER Frères ?

**Jacques Combe :** J'ai toujours connu les gants de protection en cuir fabriqués par l'entreprise audomaroise SINGER Frères. Des gants réputés pour leur solidité et leur qualité de fabrication. Alors, quand j'ai su par notre distributeur habituel, que SINGER Frères proposait aussi une gamme complète d'EPI, j'ai testé moi-même les produits et j'ai été convaincu. Ce que j'apprécie le plus, c'est le choix, l'excellent rapport qualité prix, la disponibilité des articles et cette volonté de proposer des produits toujours plus performants, confortables et adaptés à toutes les phases de notre métier.



### Infos société

Activité : Bâtiment et Travaux Publics  
Effectif : 195 personnes  
C.A. : 26 millions d'euros  
Adresse : rue du Fort Gassion - BP 108 - 62120 Aire-sur-la-Lys  
Tél : 03 21 38 93 00  
Fax : 03 21 38 93 09  
Internet : [www.vatp.fr](http://www.vatp.fr)

## LE MASQUE SOUDEUR HG770

- Masque de soudage en polypropylène
- Adaptable sur le casque de chantier HG902
- Equipé d'une fenêtre relevable (fenêtre relevable livrée sans verre).
- A utiliser avec verres spécifiques (vendus séparément). EN175.



## CASQUETTE ANTI-HEURT HG913



- Type base-ball, constituée d'une calotte moulée en ABS et recouverte d'une toile tissée avec visière.
- Le dos de la casquette est équipé d'un ajustement par velcro afin de convenir à la plupart des utilisateurs.
- Aération sur les côtés.
- La calotte est équipée d'une mousse de confort pour le bien être du porteur.
- Possibilité de retirer la casquette toile pour le lavage.
- Ce produit est conseillé pour le travail dans des espaces confinés ou pour des activités de loisirs comme le golf, contre des risques mineurs type écorchures, chocs légers...

- Couleur orange : HG9130
- Couleur bleu marine : HG913B
- Couleur noir : HG913N
- Coloris blanc : HG913W



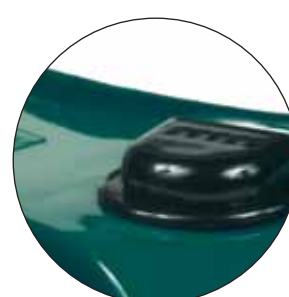
## LAMPE TORCHE ALUMINIUM LP112C



- Ampoule LED NICHIA 1.5W, HAUT RENDEMENT (42 Lumens, 20 fois plus lumineux qu'une LED classique)
- Faisceau optique plus concentré pour une illumination précise.
- Circuit régulé DC-DC pour un meilleur rendement lumineux durant toute la durée de vie des piles. Résistant à l'eau.
- Fonctionne avec 2 piles modèle 1.5V C (non inclus).

## LUNETTES-MASQUE SOUDEUR LUN225

- matière plastique souple avec 4 aérateurs.
- Cadre porte-verres en polycarbonate équipé d'oculaires en polycarbonate et avec dispositif relevable équipé d'oculaires teinte 5 et verre polycarbonate de garde.
- Bande élastique réglable. CE EN175, EN166, EN169.



*Marc, 24 ans,  
coffreur,  
fait confiance  
à Goldex*

**Goldex**  
50GHB T/10  
2.1.2.1 CE  
LOT: 240-117

La sécurité est entre vos mains...

Rue de l'Europe - Zone Eurofret - Craywick  
59279 Loon Plage - France  
Tél : +33 (0)3 28 28 29 00 Fax : +33 (0)3 28 28 29 01  
e-mail : singer@singer.fr

[www.goldex.fr](http://www.goldex.fr)

**Goldex**<sup>®</sup>

